

ทับทูน

Thun Hoon
Circulation: 100,000
Ad Rate: 800

Section: First Section/หน้าแรก

วันที่: พุธ 17 พฤศจิกายน 2564

ปีที่: 18

ฉบับที่: 4355

หน้า: 1 (บนขวา), 8

Col.Inch: 36.75 Ad Value: 29,400

PRValue (x3): 88,200

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: CHAYOแผน3ปีโต25% ดีลใหญ่ซื้อหนี้เข้าพอร์ต

CHAYOแผน3ปีโต25% ดีลใหญ่ซื้อหนี้เข้าพอร์ต

ทับทูน - CHAYO ฟุ่งอยู่ระหว่างดีลสถาบันการเงินรายใหญ่ จ่อซื้อหนี้ทุนพอร์ตกว่า 6 พันล้านบาท คาดไม่เกินปลายปีได้ข้อสรุป วางเป้ารายได้ 3 ปี โตเฉลี่ยไม่ต่ำกว่า 20-25% วางบลงทุน **→→→ อ่านหน้า 8**



สุทธินันต์ ยศะสินธุ์

CHAYO (ต่อจากหน้า 1)

2-2.5 พันล้านบาทต่อปี ซื้อหนี้เดิมพอร์ตเพิ่ม แยมอยู่ระหว่างศึกษา M&A-JV ต่อยอดธุรกิจ คาดปี 2565 ได้ข้อสรุป พร้อมเดินหน้าธุรกิจปล่อยสินเชื่อปีหน้าได้เท่าตัว ที่ 300-400 ล้านบาท

นายสุทธินันต์ ยศะสินธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซีโอย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO เปิดเผยว่า บริษัทวางเป้าการเติบโตของผลการดำเนินงานใน 3 ปีจากนี้ (65-67) เฉลี่ยจะไม่ต่ำกว่า 20-25% ต่อปี โดยวางบลงทุนเฉลี่ยอยู่ที่ประมาณ 2,000-2,500 ล้านบาทต่อปี เพื่อรองรับการรับซื้อหนี้ด้วยคุณภาพเข้ามาเติมพอร์ต และผลักดันให้มูลค่าสินทรัพย์รวมในช่วง 3-5 ปีข้างหน้าขยายตัวแต่ละที่ระดับ 10,000 ล้านบาท จากปัจจุบันที่ราว 5,000 ล้านบาท

ทั้งนี้ ปัจจุบันบริษัทมีมูลหนี้คงค้างในพอร์ตอยู่ที่ประมาณ 65,000 ล้านบาท แบ่งเป็นหนี้ที่มีหลักประกันประมาณ 15,000 ล้านบาท และหนี้ที่ไม่มีหลักประกันราว 50,000 ล้านบาท โดยในช่วงที่

เหลือของปีบริษัทยังคงมีเงินลงทุนเหลืออยู่อีกกว่า 1,000 ล้านบาท รองรับการซื้อหนี้ด้วยคุณภาพเข้ามาบริหารในพอร์ตเพิ่ม ซึ่งปัจจุบันบริษัทยังคงเดินหน้าเจรจากับทางสถาบันการเงินหลายราย คาดหวังว่าก่อนสิ้นปีจะซื้อหนี้ด้วยคุณภาพเข้ามาเติมพอร์ตได้เพิ่มไม่น้อยกว่า 6,000 ล้านบาท จากในช่วง 9 เดือนแรกของปีที่มีการซื้อหนี้ด้วยคุณภาพเข้ามาแล้วมูลค่ารวมราว 6,000 ล้านบาท

● ปล่อยสินเชื่อเท่าตัว

ขณะที่ธุรกิจให้สินเชื่อ ซึ่งอยู่ภายใต้การบริหารของ บริษัท ซีโอย แคปปิตอล จำกัด นั้น บริษัทคาดว่าภายในสิ้นปี 2564 ยอดการปล่อยสินเชื่อใหม่จะทำได้ตามเป้าหมายที่วางไว้ 250 ล้านบาท หลังจากปัจจุบันมีการปล่อยสินเชื่อไปแล้วราว 190 ล้านบาท และในปี 2565 คาดว่าจะเห็นการเติบโตที่เพิ่มขึ้นเป็นเท่าตัว หรือกว่า 300-400 ล้านบาท จากการขยายฐานลูกค้าที่หลากหลายกลุ่มมากขึ้น ทั้งกลุ่มลูกค้าที่ต้องการสินเชื่อในการดำเนินกิจการแฟรนไชส์ ร้านอาหาร ร้านค้า ยานยนต์ และสินเชื่อส่วนบุคคล เป็นต้น โดยหากปีนี้ธุรกิจนี้มีผลการดำเนินงาน

แต่ละระดับ 10 ล้านบาท บริษัทมีแผนจะแต่งตั้งที่ปรึกษาทางการเงิน (FA) และยื่นไฟล์ เพื่อขอเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ในปี 2565

ส่วนธุรกิจเร่งรัดติดตามหนี้หนี้ มองว่าในปี 2564 อาจจะทำตัวลงราว 20% เนื่องจากได้รับผลกระทบของโควิด-19 แต่หากว่าสถานการณ์ทางเศรษฐกิจมีการปรับตัวที่ดีขึ้นก็คาดว่าธุรกิจดังกล่าวจะสามารถกลับมาเติบโตได้ไม่น้อยกว่า 20% สำหรับธุรกิจให้การขายสินค้าผ่าน Call Center และช่องทางออนไลน์ (555 Shopping) นั้น อาจต้องประเมินตามสถานะทางเศรษฐกิจและกำลังซื้ออีกครั้ง อย่างไรก็ตาม หกกว่าทาง DOD สามารถผลิตผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับถุงยางแล้วเสร็จ บริษัทก็มีความพร้อมในการจำหน่ายทันที

● เล็งดีล M&A ต่อยอด

ขณะเดียวกันบริษัทยังคงมีความสนใจและอยู่ระหว่างการศึกษารองทุนใหม่ เพื่อเข้ามาช่วยต่อยอดธุรกิจหลักอย่างต่อเนื่อง ทั้งในรูปแบบการควบรวมกิจการ (M&A) และการร่วมทุน (JV) ซึ่งเบื้องต้นคาดว่าจะภายในปี 2565 จะได้เห็นข้อสรุปที่ชัดเจน

สำหรับภาพรวมผลการดำเนินงานไตรมาส 4/2564 บริษัทคาดว่าจะมีการเติบโตที่ดีกว่าทั้งเมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันกับปีก่อน และเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนหน้า เนื่องจากเข้าซื้อหุ้นธุรกิจรับซื้อหนี้ด้วยคุณภาพ อย่างไรก็ตาม บริษัทยังคงมีความมั่นใจว่าผลการดำเนินงานรวมในปี 2564 จะมีการเติบโตที่ไม่น้อยกว่าเป้าหมายที่วางไว้ 25% จากปีก่อนที่มีรายได้รวมอยู่ที่ 520.38 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 155.35 ล้านบาท