

CHAYO จับมือ พีเอ็นเอ็น-เอชเคี รุกสินเชื่อสู่ชุมชน

CHAYO เดินหน้าซื้อหุ้นทุนพอร์ตบริหารหนักแน่น

CHAYO มุ่ง SCBX หนุน จัด 2 พันล. ศึกซื้อหุ้นต่อ



บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) จับมือ บริษัท พีเอ็นเอ็น แคปปิตอล จำกัด และ บริษัท เอชเคี จำกัด ลงนามความร่วมมือในการสร้าง “ธุรกิจชุมชนสมัยใหม่” หรือ “Local Enterprise” เพื่อเป็นต้นแบบประเทศไทยในการสร้างธุรกิจชุมชนที่ยั่งยืน

นายสุสันต์ ยศะสินธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO นายกิตติ ตั้งศรีวงศ์ รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) และ นายณัฐพล ทิพย์ชวาล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร สายบัญชีการเงิน บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) พร้อมด้วย นายพิษณุพงษ์ ธิระโชติภูวนันท์ กรรมการ บริษัท พีเอ็นเอ็น แคปปิตอล จำกัด นายศิษ พฤทษวัน กรรมการ บริษัท เอชเคี จำกัด และ นายณัฐพงศ์ พันธเกียรติไพศาล ที่ปรึกษาโครงการและผู้ถือหุ้นใหญ่ บริษัท พีเอ็นเอ็น แคปปิตอล จำกัด ได้ลงนามความร่วมมือในการสร้างโอกาสและอาชีพให้แก่ธุรกิจชุมชนทั่วประเทศในประเทศไทย พร้อมเสนอบริการทางการเงินแก่ประชาชนอย่างทั่วถึงและสะดวกสบาย

บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) โดย บริษัท ชโย แคปปิตอล จำกัด ผู้ให้บริการสินเชื่ออย่างถูกต้องตามกฎหมาย ร่วมกับ บริษัท พีเอ็นเอ็น แคปปิตอล จำกัด และบริษัท เอชเคี จำกัด ร่วมมือกันดำเนินโครงการปล่อยสินเชื่อส่วนบุคคลและสินเชื่อผ่านเครือข่ายบริการด้านการขนส่ง Drop Point Plus ของเอชเคี เพื่อนำเสนอข้อมูลสินเชื่อแก่ลูกค้าที่สนใจ พร้อมเชื่อมต่อข้อมูลกับ CHAYO ด้วยเทคโนโลยีออนไลน์ที่พัฒนาาร่วมกัน โดย CHAYO พิจารณานุมัติสินเชื่อตรงสู่ลูกค้า ทั้งนี้ ตั้งเป้าหมายการปล่อยสินเชื่อ 2.5 ล้านบาทต่อสาขา นำร่อง 16 สาขา และ ขยายสู่ Drop Point Plus กว่า 200 แห่งทั่วประเทศ

นายสุสันต์ ยศะสินธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO กล่าวว่า ความร่วมมือครั้งนี้ทำให้บริษัทฯ สามารถขยายบริการสินเชื่อไปยังชุมชนทั่วประเทศได้ทั่วถึงยิ่งขึ้น ผ่านขั้นตอนการอนุมัติสินเชื่อของบริษัทฯ ขณะที่ พันธมิตร พีเอ็นเอ็นฯ และ เอชเคี จะคัดเลือกจุดให้บริการ Drop Point Plus เพื่อให้ข้อมูลสินเชื่อแก่ลูกค้า เชื่อว่า ความร่วมมือครั้งนี้จะช่วยเสริมสภาพคล่องแก่ประชาชนในสถานการณ์การแพร่ระบาด Covid-19

นาย พิษณุพงษ์ ธิระโชติภูวนันท์ กรรมการ บริษัท พีเอ็นเอ็น แคปปิตอล จำกัด กล่าวว่า บริษัทฯ มีแนวคิดในการสร้าง Local Enterprise หรือ ธุรกิจชุมชนสมัยใหม่ ซึ่งหมายถึงธุรกิจดั้งเดิมในชุมชนผนวกการเสริมศักยภาพด้วยเทคโนโลยีและดิจิทัล โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อรักษาธุรกิจดั้งเดิมให้สามารถคงอยู่กับชุมชนและสนับสนุนให้ธุรกิจเหล่านั้นปรับตัวรองรับการเปลี่ยนแปลงและสามารถแข่งขันกับธุรกิจยุคใหม่ นำไปสู่การพึ่งพาตนเองในแต่ละชุมชน ซึ่งจะเป็นการสร้างมูลค่าเพิ่มก่อให้เกิดเศรษฐกิจหมุนเวียนในชุมชนที่มีความยั่งยืน

สำหรับความร่วมมือในครั้งนี้ทำให้ร้านเครือข่ายด้านการขนส่ง Drop Point Plus มีบริการเพิ่มเติมพร้อมตอบใจความต้องการของลูกค้ามากขึ้น นอกจากนี้ การบริการข้อมูลด้านสินเชื่อจะทำได้ทั้งคนในชุมชนมีทางเลือกและเข้าถึงแหล่งสินเชื่อที่ถูกต้องตามกฎหมายโดยไม่ต้องเดินทางไกล ทั้งนี้ ตั้งเป้าหมายขยาย Drop Point Plus จำนวน 200 สาขา ภายในปี 2564 และ 600 สาขาในปี 2565

ด้าน นายณัฐพงศ์ พันธเกียรติไพศาล ที่ปรึกษาโครงการและผู้ถือหุ้นใหญ่ บริษัท พีเอ็นเอ็น แคปปิตอล จำกัด กล่าวว่า หากชุมชนสามารถพึ่งพาตนเอง จะทำให้เกิดเศรษฐกิจหมุนเวียนในชุมชน นับเป็นการสร้างโอกาสกระจายแหล่งทุน ขณะเดียวกันยังเพิ่มโอกาสให้ประชาชนสามารถเข้าถึงสินเชื่อในระบบได้ นำไปสู่การเกิดขึ้นของนักธุรกิจรุ่นใหม่ๆ ที่พร้อมปรับตัวเข้ากับเทคโนโลยีและมีความเข้าใจข้อกำหนดทางกฎหมาย