

AUCTดึงพาร์ทเนอร์ลุยเซอร์วิส จ่อแจกปันผล0.23บ.7พ.ค.นี้

เคาะ AUCT

AUCTพันธมิตรหนุนแกร่ง กำไร04พันชูนับผลสูง4.8%



Share

Share

ดูข้อมูลบริษัท

ทันทู่น – AUCT เล็งจับมือพาร์ทเนอร์ บูมรวมให้บริการหลังการขาย เพิ่มทางโถยรายได้ ฟากผู้บริหาร “วรัญญู ศีลา” ย้ำแนวโน้มผลงานโค้งแรกสดใส เตรียมพื้นที่รองรับรถเช่าประมูลเทียบ ปีกงรายได้ปี 64 โค 10% จากปีก่อน ผู้ถือหุ้นลุย จ่อรับปันผล 0.23 บาท ในวันที่ 7 พฤษภาคมนี้ และ ขึ้น XD วันที่ 20 เมษายน 2564

นายวรัญญู ศีลา กรรมการผู้จัดการ บริษัท สหการประมูล จำกัด (มหาชน) หรือ AUCT เปิดเผยว่า บริษัทประเมินทิศทางธุรกิจและผลประกอบการไตรมาส 1/2564 ยังเป็นไปตามแผน หากเทียบกับช่วงเดียวกันกับปีก่อนมีโอกาสจะเติบโตเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 1/2563 ขณะที่ชีพหลายหรือรถยนต์ รถจักรยานยนต์ไหลเข้าสู่ตลาดประมูลเพิ่มขึ้น แต่ยังไม่มากเท่าที่คาดการณ์ไว้ ทั้งนี้คาดว่าจะเห็นชีพหลายไหลเข้าเป็นจำนวนมากในเดือนมีนาคมเป็นต้นไป

เตรียมพื้นที่พร้อม

พื้นที่หากจำนวนชีพหลายเพิ่มขึ้น บริษัทยังมี capacity หรือพื้นที่สำหรับจัดเก็บรถที่จะไหลเข้าประมูลได้ถึง 3-4 หมื่นคัน ซึ่งปัจจุบันใช้ capacityอยู่เพียง 2-3 หมื่นคัน สำหรับช่องทางประมูลรถยนต์ปัจจุบันมีอยู่ 2 ช่องทางคือ ช่องทางหน้าลานประมูล และช่องทางออนไลน์

โดยช่องทางออนไลน์ปรับตัวลดลงไปอยู่ที่ระดับ 40-50% จากช่วงปี 2563 บริษัทใช้ช่องทางออนไลน์อยู่ระยะหนึ่งเพราะโควิด-19 ทำให้ไม่สามารถเปิดลานประมูลได้ในแต่ละสาขา ส่งผลให้สัดส่วนการประมูลออนไลน์เติบโตไปถึง 100% จากก่อนหน้าที่ยังไม่มีโควิด-19 สัดส่วนอยู่เพียง 5-10% ซึ่งปัจจุบันสัดส่วนออนไลน์ในระดับ 40-50% ถือว่าเพิ่มในระดับที่น่าพอใจในการให้บริการ

ขณะที่แผนการดำเนินงานต่อจากนี้ บริษัทจะร่วมมือกับพาร์ทเนอร์ เพื่อต่อยอดการค้าเป็นธุรกิจให้มีความแข็งแกร่งมากขึ้น โดยจะเน้นการบริการหลังการขาย เพื่อเพิ่มช่องทางรายได้ให้กับบริษัท และบริหารพื้นที่ลานจอดรถให้มีการใช้งานเต็มประสิทธิภาพ ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างเจรจากับพาร์ทเนอร์ เพื่อดำเนินการร่วมมือทางธุรกิจ

คืนรายได้โค 10%

สำหรับทิศทางรายได้ปี 2564 บริษัทในปีนี้จะเติบโตประมาณ 10% จากปีก่อน ซึ่งบริษัทตั้งเป้าจะผลักดันการเติบโตรายได้ให้เป็นปกติ และผลักดันการเติบโตของกลุ่มผู้ใช้งานโดยตรง หรือ B2C ให้มากขึ้น จากเดิมบริษัทมีฐานลูกค้า หรือให้บริการในกลุ่ม B2B เป็นหลัก อีกทั้งจะพยายามรักษามาตรฐานมาร์จิ้นให้ใกล้เคียงกับที่ผ่านมา ทั้งนี้มาร์จิ้นของบริษัทขึ้นอยู่กับชีพหลาย หรือจำนวนรถยนต์ที่ไหลเข้าประมูลในแต่ละปี

ด้านผลประกอบการปี 2563 บริษัทมีกำไรสุทธิที่ 227.97 ล้านบาท ลดลง 2.7% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันกับปีก่อน ขณะที่รายได้รวมปี 2563 บริษัททำได้ 869.09 ล้านบาท เทียบกับปี 2562 เพิ่มขึ้น 7% อีกทั้งคณะกรรมการบริษัทมีมติจ่ายปันผลเป็นเงินสด 0.23 บาท โดยกำหนดวันจ่ายปันผล 7 พฤษภาคม 2564 และกำหนดวันที่ไม่ได้รับสิทธิปันผล (XD) วันที่ 20 เมษายน 2564

ล่าสุด บริษัทร่วมมือกับบริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO ผู้ดำเนินธุรกิจบริหารสินทรัพย์ซึ่งมีหลักประกันและไม่มีการประกัน ธุรกิจจะติดตามเร่งรัดหนี้สิน ธุรกิจปล่อยสินเชื่อ และกิจการศูนย์บริการข้อมูลลูกค้า เพื่อเพิ่มช่องทางนารถยนต์เข้ามาประมูล ทั้งนี้การร่วมมือดังกล่าวจะสนับสนุนให้บริษัทมีความแข็งแกร่งมากขึ้น เนื่องจากเป็นช่องทางเพิ่มชีพหลายให้กับบริษัท โดยคาดการณ์ว่าจะเห็นได้ในเวลาอันเหมาะสม

อยากลงทุนสำเร็จ เป็นเพื่อนกับเรา พร้อมรับข่าวสารได้ทุกช่องทางที่

APP ทันทู่น ANDROID คลิก <https://qr.go.page.link/US6SA>

APP ทันทู่น IOS คลิก <https://qr.go.page.link/OJKT7>

LINE@ คลิก <https://lin.ee/uFms4n5>

ลับเฉพาะเจาะหุ้น

ORI แดกไลน์เอลค์แคร์ เล็งกับชงงบว่าบดบอบ

กฟผ.เร่งธุรกิจเบูนEV เข้าทางEA-บีบนั่น

MICRO ยอดสืบเชื้อพุ่ง ไฮเวิร์ฟอริส เติบNPL ต่ำ3%

WHA เร่งปิดดีลลูกค้านักปค. อดจงบหนัก ลต้อยอดธุรกิจ

IHL พี่น้า แต่พี่น

สมาชิก

