

CHAYO ดึง AUCT ต่อยอด เพิ่มช่องขายทรัพย์สินลูกหนี

โบรกเกอร์ CHAYO โอกาสขยายตัวสูง จากกองทุน unsecured และ fully amortized เพิ่ม

CHAYO คงคู่ความคิดใหญ่ เข้าย่าพอร์ตชน 7 หมื่นล้าน



ดูข้อมูลบริษัท

ทันทัน - CHAYO คง AUCT ต่อยอดธุรกิจรับทรัพย์ นำรถเข้าร่วมประมูลขายทอดตลาด เพิ่มช่องทางช่วยเหลือลูกหนี มีโอกาสที่จะรุกขยายพอร์ตลิสซิ่งเพิ่มมากขึ้นในอนาคต ด้าน AUCT เตรียมลานจอดรถรับแล้ว 3-4 หมื่นคัน

นายณัฐ สิมประเสริฐ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ชาญ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO กล่าวว่า บริษัทได้เซ็นสัญญาข้อตกลงร่วม (MOU) กับบริษัท สหการประมูล จำกัด (มหาชน) หรือ AUCT เพื่อนำรถเข้าร่วมประมูลขายทอดตลาดทั้งรถจักรยานยนต์และรถยนต์จากการคืนรถหรือยึดรถ โดยมองว่าจะเป็นอีกช่องทางช่วยเพิ่มการเติบโตให้กับผลการดำเนินงานได้ในอนาคต อีกทั้งยังเป็นการเพิ่มช่องทางช่วยเหลือลูกหนี

ทั้งในกรณีที่ลูกหนีไม่ต้องการผ่อนชำระสินทรัพย์ยานยนต์และจักรยานยนต์ต่อ รวมถึงลูกหนีที่ต้องการปิดยอดหนี้สิน โดยมองว่าสินทรัพย์ดังกล่าวมีวัฏจักรที่สั้นและสร้างรายได้ได้เร็วกว่าสินทรัพย์ประเภทอื่นๆ อย่างไรก็ตาม หลังจากมีการร่วมมือทางธุรกิจในครั้งนี้ทำให้บริษัทมองว่ามีโอกาสที่จะรุกขยายพอร์ตลิสซิ่งเพิ่มมากขึ้นในอนาคต

“ในช่วง 3 เดือนที่ผ่านมาหลังจากเราได้ซื้อหุ้นกลุ่มรถจักรยานยนต์ และรถยนต์ เข้ามาบริหาร จากสถาบันการเงินราว 3 แห่ง มูลค่ารวมประมาณ 8,000 ล้านบาท ปรากฏว่า มีลูกค้าแสดงความประสงค์จะชำระหนี้ ต้องการปิดบัญชี และไม่ต้องการให้ยึดรถ จำนวนมาก เราจึงมองหาพันธมิตรทางการประมูล เชื้อนำรถจักรยานยนต์ และรถยนต์เข้าร่วมประมูลขายทอดตลาด จึงเป็นที่มาของการจับมือกับ AUCT ในครั้งนี้” นาย ณัฐ กล่าว

*AUCT เตรียมลานจอดรถรับ

นายวิญญู ศิลา กรรมการผู้จัดการ AUCT เปิดเผยว่า บริษัทได้เพิ่มพื้นที่ในการจอดรถยนต์และรถจักรยานยนต์รองรับให้กับทาง CHAYO เป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยการร่วมกันทางธุรกิจในครั้งนี้คาดว่าจะช่วยต่อยอดทางธุรกิจได้ดี ให้ลูกค้าได้มีทางเลือกในการที่จะประมูล ทั้งรถยนต์และรถจักรยานยนต์ ทั้งนี้บริษัทปัจจุบันบริษัทยังมีพื้นที่สำหรับจัดเก็บรถที่จะเข้าประมูลได้ถึง 3-4 หมื่นคัน โดยขณะนี้ยังมีอัตราการใช้พื้นที่ลานจอด (Capacity) อยู่ที่ระดับเพียง 2-3 หมื่นคัน

สำหรับช่องทางทางการประมูลรถยนต์ปัจจุบันมีอยู่ 2 ช่องทางคือ ช่องทางหน้าลานประมูล และช่องทางออนไลน์ โดยช่องทางออนไลน์มีสัดส่วนรายได้อยู่ที่ระดับ 40-50% ของรายได้รวม นับว่าเป็นระดับที่น่าพอใจในการให้บริการ ซึ่งช่วงโควิด-19 ทำให้ไม่สามารถเปิดลานประมูลได้ในแต่ละสาขา ทำให้สัดส่วนการประมูลออนไลน์เติบโตไปถึง 100% ในปี 2563 จากก่อนหน้านี้สัดส่วนอยู่เพียง 5-10%

สำหรับสถานการณ์แพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ที่ยังคงมีความไม่แน่นอนในปัจจุบันมองว่าอาจกระทบต่อเศรษฐกิจโดยรวมและสร้างแรงกดดันให้กับหลายธุรกิจ ทำให้มองว่าในปี 2564 คาดว่าการถดถอยจากสถาบันทางการเงินมีโอกาสเพิ่มขึ้น เนื่องจากผู้บริโภคส่วนหนึ่งยังไม่สามารถชำระหนี้ได้ ทำให้คาดว่าจะมีรถยนต์และรถจักรยานยนต์ที่ถูกยึดออกสู่ตลาดเพิ่มมากขึ้น อย่างไรก็ตามในปัจจุบันพอร์ตรวมมีสัดส่วนรายได้จากกลุ่มรถยนต์และรถจักรยานยนต์มากกว่า 90%

รายงาน : เฉลิมชัย ศิรินันท์วิทยา

บรรณาธิการ : เฉลิมชัย ศิรินันท์วิทยา



ลับเฉพาะเจาะหุ้

เพิ่มหุ้นกับชงราคาถูก OSP-SAPPEE อีฟไซด์

AOT ไม้กลับแค่ 30% อดทนสู่ภาวะปกติ 2566

CPN กับงบ 2 หมื่นล้านขยายฐาน อดแคมเปรับคลายล็อกดาวน์

BCP ขานรับนโยบายรัฐดัน E2O ส่งสัญญาณกลุ่มธุรกิจฟื้นตัว

เปิดไฟกลุ่มหุ้นได้ดีกับชง เครื่องดื่ม-โรงสกัดมาเต็ม

สมาชิก