กรุงเทพธุรกิจ
Krungthep Turakij
Circulation: 200,000
Ad Rate: 2,400

Section: การเงิน-ลงทุน/Money Wise
วันที่: พุธ 24 ตุลาคม 2561
ปีที่: 32 **ฉบับที่:** 10989 **หน้า:** 17(บนขวา), 21
Col.Inch: 69.06 **Ad Value:** 165,744 **PRValue (x3):** 497,232 **คลิป:** สี่สี
หัวข้อข่าว: 'ชโยกรุ๊ป'รุกธุรกิจสินเชื่อ ปั้นสินทรัพย์ 3 ปี 5 พันล้าน

'ชโยกรุ๊ป'รุกธุรกิจสินเชื่อ
ปั้นสินทรัพย์ 3 ปี 5 พันล้าน
> 21

'ชโยกรุ๊ป'รุกธุรกิจสินเชื่อ ปั้นสินทรัพย์ 3 ปี 5 พันล้าน

● ปริวัฒน์ หินพลอย
กรุงเทพธุรกิจ

ถ้าจะใช้คำว่า "จิ๋วแต่แจ๋ว" ก็คงไม่แปลก สำหรับ **บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO** เพราะถึงแม้จะเป็นหุ้น "น้องใหม่" ที่เพิ่งเข้ามาจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ (mai) เมื่อช่วงเดือน มี.ค.ปีนี้ แต่ผลงานค่อนข้างโดดเด่น ราคาหุ้นปรับขึ้นต่อเนื่อง ล่าสุดปลายสัปดาห์ที่ผ่านมา (19 ต.ค.2561) ราคาหุ้นปิดที่ระดับ 4.70 บาท หรือเพิ่มขึ้น 63.19% จากราคาจองซื้อไอพีโอที่ 2.88 บาท ขณะที่ผลประกอบการก็ไม่น้อยหน้า ในช่วงครึ่งปีแรกปีนี้ทำรายได้ไปแล้วกว่า 121 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิราว 38 ล้านบาท

แม้ช่วงที่ผ่านมาจะทำผลงานออกมาค่อนข้างดี แต่บริษัทยังไม่หยุดเพียงเท่านี้ โดยหัวเรือใหญ่อย่าง **"สุขสันต์ ยศะสินธุ์"** ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร CHAYO มองข้ามช็อตไปไกล มีแผนซื้อหนี้มาบริหารต่อเนื่อง ซึ่งคาดว่าในช่วงไตรมาส 4/2561 นี้ จะทยอยซื้อหนี้เก็บเข้ามาในพอร์ตเพิ่มอีกประมาณ 800 ล้านบาท เพื่อให้บรรลุเป้าหมายที่ตั้งไว้ที่สิ้นปีนี้ 10,000 ล้านบาท จากปัจจุบันที่บริษัทซื้อหนี้ใหม่เข้ามาแล้วรวมกว่า 9,200 ล้านบาท

> **"บริษัทยังมีแผนที่จะกระโดดข้ามชั้นมาทำธุรกิจในส่วนของตลาดปล่อยสินเชื่อและธุรกิจอสังหาฯเพิ่มเติม"**
>
> สุขสันต์ ยศะสินธุ์

ปัจจุบันบริษัทมีพอร์ตหนี้คงค้างอยู่ประมาณ 38,200 ล้านบาท โดยหนี้ที่ซื้อมาส่วนใหญ่เป็นหนี้ที่ไม่มีหลักประกัน อาทิ หนี้บัตรเครดิต สินเชื่อบุคคล และสินเชื่อลิสซิ่ง เป็นต้น โดยมีมูลค่ากว่า 36,000 ล้านบาท และเป็นหนี้ที่มีหลักประกัน อาทิ สินเชื่อเอสเอ็มอี สินเชื่อบ้าน มูลค่าราว 2,200 ล้านบาท หากสิ้นปีนี้บริษัทซื้อหนี้เข้ามาครบตามเป้าหมาย 10,000 ล้านบาท จะส่งผลให้บริษัทมีพอร์ตหนี้คงค้างกว่า 39,000 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีเพียง 29,000 ล้านบาท ส่วนปี 2562 ตั้งเป้าจะซื้อหนี้เข้ามาเพิ่มอีกไม่ต่ำกว่า 4-6 พันล้านบาท

แม้มูลหนี้ที่บริษัทซื้อมาจะสูงมากแล้ว แต่ซีอีโอของ CHAYO ยังเชื่อว่าปริมาณหนี้หรือ NPL ที่สถาบันการเงินจะเปิดประมูลขายจะยังไหลออกมาอย่างต่อเนื่อง จากสัญญาณหนี้ที่ปรับตัวสูงขึ้นทุกปีโดยเฉพาะจากการทำงบบัญชีใหม่ที่ทำให้แบงก์ไม่อยากตั้งสำรองหนี้สูง

โดยปีนี้คาดว่าจะมีหนี้ออกมาในระบบราว 2.93% ของสินเชื่อทั้งหมด 15 ล้านล้านบาท คิดเป็นมูลค่าราว 4.2 แสนล้านบาท และ

Online Asset Co., Ltd.
466 Ratchadapisek Road, Samsaen-nok, Huay Kwang, Bangkok 10310, Thailand
Tel : +662 022 6200 Fax : +662 022 6255 E-mail : ir@irplus.in.th www.efinancethai www.onlineasset.co.th

กรุงเทพธุรกิจ
Krungthep Turakij
Circulation: 200,000
Ad Rate: 2,400
Section: การเงิน-ลงทุน/Money Wise
วันที่: พุธ 24 ตุลาคม 2561
ปีที่: 32 ฉบับที่: 10989 หน้า: 17(บนขวา), 21
Col.Inch: 69.06 Ad Value: 165,744 PRValue (x3): 497,232 คลิป: สี่สี
หัวข้อข่าว: 'ชโยกรุ๊ป'รุกธุรกิจสินเชื่อ ปั้นสินทรัพย์ 3 ปี 5 พันล้าน

ในจำนวนนี้แบ่งเป็นหนี้มีหลักประกัน 3.2 แสนล้านบาท และหนี้ไม่มีหลักประกัน 1 แสนล้านบาท

ทั้งนี้มูลหนี้ที่ออกมาเพิ่มขึ้น สวนทางกับผู้เล่นในตลาดที่ไม่ได้เพิ่มขึ้นมากนัก โดยปัจจุบันมีบริษัทที่รับซื้อหนี้ในประเทศอยู่ประมาณ 50 บริษัท ซึ่งเพิ่มขึ้นเพียง 5 ราย จากปีก่อนที่มีอยู่จำนวน 45 บริษัท โดยในจำนวนทั้งหมดส่วนใหญ่กว่า 50% จะเป็นบริษัทลูกของแบงก์ ซึ่งมีนโยบายรับซื้อหนี้จากแบงก์แม่เท่านั้น ขณะที่บริษัทที่แข่งขันกันจริงๆก็น้อยกว่า 20 ราย

"แม้ภาพรวมการแข่งขันบางช่วงจะสูงบ้าง แต่ดีมานด์ที่ออกสู่ตลาดก็ยังถือว่าใหญ่กว่ามาก ซัพพลายยังมีมากกว่าดีมานด์อยู่หลายเท่า ขณะที่หากเราซื้อหนี้มาในราคาที่ไม่แพงมาก ประโยชน์ก็จะไปตกกับผู้บริโภค เพราะหากต้นทุนเราถูก เวลาเรียกเก็บหนี้เราก็ให้ส่วนลดให้กับลูกค้าได้ง่ายกว่า"

สุขสันต์ ยังบอกอีกว่า นอกจาก 3 ธุรกิจที่บริษัทดำเนินการอยู่แล้วได้แก่ ธุรกิจซื้อหนี้, รับบริหารหนี้ และบริการ Call Center ปัจจุบันบริษัทยังมีแผนที่จะกระโดดข้ามชั้นมาทำธุรกิจในส่วนของตลาดปล่อยสินเชื่อและธุรกิจอสังหาฯเพิ่มเติมอีกด้วย ซึ่งได้มีการจัดตั้งบริษัทย่อย ได้แก่ **"บริษัท ชโย เงินกู้ จำกัด"** และ **"บริษัท ชโย พร็อพเพอร์ตี้ แอนด์ เซอร์วิส จำกัด"** เป็นผู้ดำเนินการ

ปัจจุบันอยู่ระหว่างการขอใบอนุญาต (ไลเซ่นส์) พิโกไฟแนนซ์ จากสำนักงานเศรษฐกิจการคลัง (สศค.) และไลเซ่นส์สินเชื่อนาโนไฟแนนซ์ และสินเชื่อบุคคล จากธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) โดยคาดว่าจะได้รับใบอนุญาตและเริ่มดำเนินการได้ภายในช่วงไตรมาส 4 ปีนี้

สาเหตุสำคัญของการรุกธุรกิจสินเชื่อนั้น มองว่าด้วยดีมานด์และผลตอบแทนที่ดี รวมถึงตลาดที่ใหญ่จึงไม่แปลกที่จะนำพาบริษัทขยับมาในธุรกิจนี้ เพื่อผลักดันให้ธุรกิจที่มีอยู่ครบวงจร แม้ว่าการปล่อยสินเชื่อจะมีความเสี่ยงค่อนข้างสูง แต่งานนี้เจ้าตัวยืนยันไม่กลัว เพราะเตรียมแผนที่จะดำเนินการเป็นอย่างดี โดยจะเริ่มทำเครดิตสกอริ่งสำหรับการปล่อยกู้ลูกค้า และเลือกปล่อยเฉพาะพนักงานในโรงงานที่รู้จัก โดยมีเครือข่ายของโรงงานที่ผู้บริหารรู้จักเป็นอย่างดี อาทิ บริษัท ไทยยูเนี่ยน กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) และบริษัทในนิคมอุตสาหกรรมอมตะนครเป็นหลัก

โดยวางเป้าปล่อยสินเชื่อภายใน 3 ปี (ปี 2561-2563) โดยเริ่มตั้งแต่ปีนี้ที่ราว 50-100 ล้านบาท ปี 2562 ที่ระดับ 200 ล้านบาท และถึง 500 ล้านบาทภายในปี 2563 พร้อมพยายามรักษาอัตราหนี้เสีย (NPL) ไม่ให้เกินระดับ 2% ซึ่งเชื่อว่าหากคุมได้ระดับนี้ กำไรคงไม่หนีไปไหนแน่นอน นอกจากนี้ตั้งเป้ารายได้ภายใน 3 ปีข้างหน้า จะโตกระโดดไม่ต่ำกว่า 20% ต่อปี

"ปีนี้ถึงปี 2563 เราจะรับซื้อหนี้เต็มสูบ ส่วนธุรกิจปล่อยสินเชื่อเรามองเป็นโอกาส เพราะตลาดค่อนข้างใหญ่ โดยมองว่ายังมีช่องว่างที่แบงก์ยังเข้าไม่ถึง โดยบริษัทจะเน้นสินเชื่อพิโกไฟแนนซ์ และนาโนไฟแนนซ์ โดยเน้นปล่อยกับโรงงานที่เรารู้จักก่อน โดยกำหนดวงเงินปีแรกที่ 100 ล้านบาท ไปจนถึง 500 ล้านบาท ภายในปี 2563"

"ซีอีโอ" ยังทิ้งท้ายว่า ภายใน 3 ปีข้างหน้า คาดว่าบริษัทจะมีสินทรัพย์โตแตะ 5,000 ล้านบาท จากเดิมที่อยู่ 700-800 ล้านบาท **คาดหวังว่าในอนาคต จะขึ้นไปเทียบชั้นกับรุ่นพี่อย่าง บริษัท เจ เอ็ม ที เน็ทเวอร์ค เซอร์วิสเซ็ส จำกัด (มหาชน) หรือ JMT ได้อย่างสบายๆ**

Online Asset Co., Ltd.
466 Ratchadapisek Road, Samsaen-nok, Huay Kwang, Bangkok 10310, Thailand
Tel : +662 022 6200 Fax : +662 022 6255 E-mail : ir@irplus.in.th www.efinancethai www.onlineasset.co.th