

# CHAYO รุกธุรกิจสินเชื่อ

## >> ตั้งบริษัทย่อย 'ชโย เงินกู้' กลุ่มรากหญ้า-สาวโรงงาน

ชโย กรุ๊ป รุกธุรกิจปล่อยสินเชื่อ ตั้งบริษัทย่อย "ชโย เงินกู้" เจาะกลุ่มรากหญ้า-พง.โรงงาน พร้อมเปลี่ยนชื่อ ชโย คอลเซ็นเตอร์ เป็น "ชโย พร็อพเพอร์ตี้" ปล่อยกู้มีหลักประกัน เริ่มไตรมาส 4 ตั้งเป้าสินเชื่อรวมปีนี้ 100 ล้านบาท

นายสุขสันต์ ยะตะสินธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO ผู้ประกอบธุรกิจเจรจาติดตามและเร่งรัดหนี้สิน และบริหารสินทรัพย์จากการรับซื้อหรือรับโอนสินทรัพย์ด้วยคุณภาพจากสถาบันการเงิน และกิจการศูนย์บริการข้อมูลลูกค้า เปิดเผยถึงที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท เมื่อวันที่ 10 กรกฎาคม 2561 ที่ผ่านมาว่า มีมติให้จัดตั้งบริษัทย่อยแห่งใหม่ เพื่อขอใบอนุญาตในการทำธุรกิจปล่อยสินเชื่อทั้งสินเชื่อบุคคล สินเชื่ออสังหาริมทรัพย์ และสินเชื่อพีโก ไฟแนนซ์ โดยใช้ชื่อว่า บริษัท ชโย เงินกู้ จำกัด (อยู่ระหว่างเปลี่ยนชื่อเป็น "ชโย แคปปิตอล") หุจดหะเบียนเริ่มต้นที่ 50 ล้านบาท ผู้ถือหุ้นหลักคือ บมจ. ชโย กรุ๊ป ถือหุ้น 70% และนายฤทธิรงค์ บุญมีโชติ ถือหุ้น 30%

"บริษัทมองเห็นศักยภาพการเติบโตของตลาดสินเชื่อในประเทศไทยในปีนี้ หลังจากเห็น

สัญญาณการฟื้นตัวของเศรษฐกิจซึ่งหลายหน่วยงานวิจัยทางเศรษฐกิจได้เพิ่มคาดการณ์อัตราการเติบโตของจีดีพีที่ทั้งปีไม่น่าจะต่ำกว่า 4% จึงประเมินว่ากำลังซื้อของผู้บริโภคน่าจะทยอยกลับมาอย่างต่อเนื่อง และน่าจะมีความต้องการใช้เงินเพื่อใช้จ่ายใช้สอยอย่างต่อเนื่องเช่นกัน จึงเข้ามาทำธุรกิจปล่อยสินเชื่อ"

มติคณะกรรมการ ยังให้เปลี่ยนชื่อ บริษัท ชโย คอลเซ็นเตอร์ฯ ซึ่งเป็นบริษัทลูกของบริษัท เป็น "บริษัท ชโย พร็อพเพอร์ตี้ แอนด์ เซอร์วิสฯ" โดยเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 1 ล้านบาท เป็น 5 ล้านบาท พร้อมเพิ่มวัตถุประสงค์การดำเนินงานเพื่อประกอบธุรกิจให้กู้ยืมเงินโดยรับจ้างของอสังหาริมทรัพย์ การรับซื้ออสังหาริมทรัพย์ด้วยการขายฝาก และประกอบกิจการค้าที่ดิน พัฒนาและจัดทำโครงการอสังหาริมทรัพย์

โดยทั้ง 2 บริษัท คาดจะดำเนินการได้ภายในไตรมาส 4



ปีนี้ ตั้งเป้าหมายทั้งการปล่อยสินเชื่อมีหลักประกันและไม่มีหลักประกันภายในปีรวม 100 ล้านบาท ซึ่งจะช่วยผลักดันให้ผลประกอบการโดยรวมปีนี้เติบโตไม่ต่ำกว่า 10% และภายในปี 2563 ตั้งเป้าปล่อยกู้เพิ่มเป็น 500 ล้านบาท

"กลุ่มลูกค้าเป้าหมายสำหรับสินเชื่อมีหลักประกันจะเป็นพนักงานและลูกจ้างประจำหรือลูกค้าเดิมที่มีธุรกรรมกับบริษัท มีรายได้ต่อเดือนเฉลี่ย 1.2 หมื่นบาท คิดดอกเบี้ยเฉลี่ยต่อปี 10-15% ส่วนสินเชื่อไม่มีหลักประกัน เน้นกลุ่มรายย่อยพนักงานโรงงาน คิดดอกเบี้ยเงินกู้เฉลี่ยต่อปี 20% ซึ่งหลังการเข้ามาถือหุ้นนายฤทธิรงค์ บุญมีโชติ

ทำให้บริษัทมีฐานลูกค้าจากโรงงานเพิ่ม 2 แห่ง ที่จังหวัดชลบุรี"

ปัจจุบันบริษัทมีพอร์ตสินเชื่อรวม 3.7 หมื่นล้านบาทจำนวนนี้ 3.5 หมื่นล้านบาท เป็นหนี้ที่ไม่มีหลักประกัน แผนปีนี้ตั้งเป้าหมายซื้อหนี้เข้ามาบริหารเพิ่ม 1 หมื่นล้านบาท ล่าสุดซื้อมาแล้ว 8.6 พันล้านบาท ■