

เรื่องเล่าปากซอย

❖❖ เริ่มต้นกับชีวิตของ บมจ.อิซิตัน กรุ๊ป หรือ ICHI บิ๊กใหญ่ธุรกิจชาเขียว ติด โฉม 1 ใน 31 หลักทรัพย์ ที่เข้าดัชนีใหม่ SET CLMV Exposure Index หรือ ดัชนี CLMV มีผลอย่างเป็นทางการเมื่อ 2 กรกฎาคม ที่ผ่านมา!!! ด้วยเงื่อนไข ต้องมีสัดส่วนรายได้ไม่ต่ำกว่า 10% ของรายได้รวม หรือไม่ต่ำกว่า 100 ล้านบาท มีมูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด ไม่น้อยกว่า 5,000 ล้านบาท งานนี้ “ตัน ภาสกรนที” แม่ทัพใหญ่ ICHI ที่พยายามปลุกปั้น ธุรกิจชาเขียวให้โด่งดังไกลในต่างประเทศ ถึงกับหายเหนื่อย !!!

❖❖ งานนี้ทางแผนการตลาดเชิงรุกใน CLMV ทั้งในประเทศ กัมพูชา ลาว สหภาพเมียนมา และเวียดนาม เสริมเป้าหมาย สัดส่วนยอดขายจากต่างประเทศทั้งปี 61 ให้มีสัดส่วนอยู่ที่ประมาณ 30% ของยอดขายทั้งหมด เรียกว่าไซตช่วงชวัลโดยแท้!!! ❖❖ ฟาก บมจ.ชโย กรุ๊ป (CHAYO) ผู้ประกอบธุรกิจบริหารสินทรัพย์ ด้วยคุณภาพตัวจัด มาแรง !!! ประกาศข้อมูลสรุปในงวดครึ่งแรกปี 2561 ลุยซื้อหนี้ด้วยคุณภาพและการได้มาซึ่ง สินทรัพย์ด้วยคุณภาพมาแล้ว รวมกว่า 8,600 ล้านบาท ซึ่งเป็นหนี้ ไม่มีหลักประกันราว 92% จากเป้าหมายที่หวังไว้จะซื้อหนี้ มาบริหาร 10,000 ล้านบาท!!! งานนี้ “สุชสันต์ ยศะสินธุ์” ซีอีโอ ส่ง

❖❖ เริ่มต้นกับชีวิตของ บมจ.อิซิตัน กรุ๊ป หรือ ICHI บิ๊กใหญ่ธุรกิจชาเขียว ติด โฉม 1 ใน 31 หลักทรัพย์ ที่เข้าดัชนีใหม่ SET CLMV Exposure Index หรือ ดัชนี CLMV มีผลอย่างเป็นทางการเมื่อ 2 กรกฎาคม ที่ผ่านมา!!! ด้วยเงื่อนไข ต้องมีสัดส่วนรายได้ไม่ต่ำกว่า 10% ของรายได้รวม หรือไม่ต่ำกว่า 100 ล้านบาท มีมูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด ไม่น้อยกว่า 5,000 ล้านบาท งานนี้ “ตัน ภาสกรนที” แม่ทัพใหญ่ ICHI ที่พยายามปลุกปั้น ธุรกิจชาเขียวให้โด่งดังไกลในต่างประเทศ ถึงกับหายเหนื่อย !!!

❖❖ งานนี้ทางแผนการตลาดเชิงรุกใน CLMV ทั้งในประเทศ กัมพูชา ลาว สหภาพเมียนมา และเวียดนาม เสริมเป้าหมาย สัดส่วนยอดขายจากต่างประเทศทั้งปี 61 ให้มีสัดส่วนอยู่ที่ประมาณ 30% ของยอดขายทั้งหมด เรียกว่าไซตช่วงชวัลโดยแท้!!! ❖❖ ฟาก บมจ.ชโย กรุ๊ป (CHAYO) ผู้ประกอบธุรกิจบริหารสินทรัพย์ ด้วยคุณภาพตัวจัด มาแรง !!! ประกาศข้อมูลสรุปในงวดครึ่งแรกปี 2561 ลุยซื้อหนี้ด้วยคุณภาพและการได้มาซึ่ง สินทรัพย์ด้วยคุณภาพมาแล้ว รวมกว่า 8,600 ล้านบาท ซึ่งเป็นหนี้ ไม่มีหลักประกันราว 92% จากเป้าหมายที่หวังไว้จะซื้อหนี้ มาบริหาร 10,000 ล้านบาท!!! งานนี้ “สุชสันต์ ยศะสินธุ์” ซีอีโอ ส่ง



>>> ตัน ภาสกรนที

ซิกกันแล้วว่าปีนี้ไม่มีนโยบายที่จะเพิ่มทุนแน่นอน!!! ❖❖ งานนี้ตั้ง เป้าลีนปีจะมีพอร์ตบริหารสินทรัพย์ด้วยคุณภาพโตแตะ 3.9 หมื่น



>>> สุชสันต์ ยศะสินธุ์

ล้านบาท แถมจะทำนวิไฮเติบโต อย่างต่อเนื่องสวยๆ ตามคอนเซ็ปต์ ทุนพื้นฐานดีมีอนาคต!!! ❖❖ ส่วน อิมแพ็ค เปิดบ้านต้อนรับงาน ใหม่ย้ายจากศูนย์สิริกิติ์ ประเดิม มหกรรมแสดงสินค้าบริการเพื่อแม่ และเด็ก บีบีบี...เบบี แอนด์ คิตส์ เบสท์ บาย ย้ายไปที่ชาเลนเจอร์ 3 เริ่มตั้งแต่วันที่ 5-8 กรกฎาคม !!! งาน นี้ “จินตนา พงษ์ภักดี” ผู้อำนวยการ สำนักงานฝ่ายสื่อสารองค์กร บริษัท อิมแพ็ค เอ็กซิบิชั่น แมเนจเมนท์ ฟันธงกันแล้วว่า ผู้เข้าชมงานคุณพ่อ คุณแม่ มือใหม่และครอบครัว ยังหนาแน่นกว่าแสนคนต่อวัน เม็ดเงินสะพัดกว่า 1,000 ล้านบาท แน่นนอน!!! ❖❖ วุกกลับมา ที่ “ฉัฐพรธร เหลืองวิริยะ” หนึ่งในทีมบริหาร บมจ. เบตเตอร์ เวิลด์ กรีน BWG ออกมา ร่ายมนต์ในงานสัมมนาหัวข้อ “วิธีการจัดการ อย่งไรที่จะทำให้กากอุตสาหกรรมถูกต้องตาม กฎหมาย” งานนี้โรงงานอุตสาหกรรมกว่า 100 โรงงาน ลงชื่อเข้าร่วมรับฟังหลังจากประเทศไทย พบปัญหาการลักลอบนำเข้าขยะอิเล็กทรอนิกส์ เป็นจำนวนมาก เรียกว่ากระแสแรงแรงโค้งไม่แพ้ การลงทุนในกระดานหุ้นในยามหุ้นผันผวน ❖❖ เก็บตกเมื่อครั้งได้ พุดคุยกับเฮียโบ๊ “พิเชษฐ สิทธิอำนวย” นายใหญ่แห่งหลักทรัพย์ บัวหลวง หรือ BLS มองตลาดหุ้นผันผวนแกว่งไปแกว่งมา ยก ที่จะเก็งกำไรจากหุ้น ว่าแล้วก็โชว์ศักยภาพ โปรแกรมการซื้อขายของ



>>> พิเชษฐ สิทธิอำนวย

DCA (Dollar-Cost Averaging) นั่นคือการลงทุนแบบถัวเฉลี่ย
ต้นทุน !!! ชนิดมีโบรกเดียวเท่านั้นที่ทำโปรแกรมนี้ เรียกว่าใครที่
คิดจะออมหุ้น มาที่หลักทรัพย์บัวหลวงได้เลย งานนี้เฮียไม่มีกัณฑ์
ตีผลตอบแทนชนิดไม่ผิดหวังแน่นอน!! ว่าแล้วเฮียก็ขายของ
ทันทีด้วยมาดประหนึ่งอาจารย์กัน
เลยทีเดียวนะ มีการวิเคราะห์ วาด
แผนลงทุนในกระดาน ด้วยลีลา
ไหวพริ้วแบบมีมาด!!! แล้วหัน
มาถามทันทีว่า มาลงทุนกับบัว
หลวง แค่เดือนละ 10,000 บาท
ก็เห็นผลตอบแทน 8-10% ดีกว่า
ฝากแบงก์ตั้งเยอะ!!! เรียกว่าออม
หุ้นดีๆ นี่เอง ว่าแล้วเฮียก็แหยบ
ต่ออีกว่า คุณมีพอร์ตลงทุนกับ



>>> **ณัฐพรรณ เหลืองวิริยะ**

บัวหลวงรึยัง??? ❖❖
วกกลับมาที่อสังหาฯกัน

บ้างกับ “ธารารมณ” ล่าสุดปักธงจัดโปรเจกต์ ทะลุร้อน
“Hot & Heat Price” บ้านเดี่ยวราคาสุดพิเศษ งานนี้
“ณัฐพล มัททกุล” ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ สายงาน
การตลาด บมจ. ธารารมณ เอ็นเตอร์ไพรส์ ปล่อย
แคมเปญกลางปีเน้นราคาโดยเฉพาะ ด้วยระดับราคาที่
เหมาะสมกับความต้องการและความสามารถในการซื้อบ้าน
ของลูกค้าแต่ละกลุ่ม เพื่อตอบโจทย์ความต้องการใน
การอยู่อาศัย กับโปรโมชัน “Hot & Heat Price” บ้าน
เดี่ยวราคาพิเศษ ทำเลดี ชนิดโดนใจกันเลยทีเดียว !!!

❖❖ สุดท้ายและท้ายสุด ขอแสดงความยินดีกับ
“สตีฟ พงษ์พัฒน์าศิลป์” ล่าสุด EXIM BANK แต่งตั้งขึ้นเป็น
ผู้อำนวยการฝ่ายบัญชี และ “วสุ กลมเกลี้ยง” ขึ้นเป็นผู้อำนวยการ
การฝ่ายกลุ่มอุตสาหกรรมเพื่อการลงทุน???

ขาโจ๋ปากซอย