

CHAYO ตัดปีกสินเชื่อ จ่อปิดดีลซื้อหุ้นมีนล.

CHAYO งบ Q3 โต เป้าราคา 14.80 บาท

CHAYO ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2564 ผด.ไฟเขียวทุกวาระ



Share

Share

ดูข้อมูลบริษัท

พันธ - CHAYO วางแผนธุรกิจสินเชื่อ ทั้งยานยนต์ แฟรนไชส์ และสินเชื่อส่วนบุคคล ขยายพอร์ตปี 65 และ 1 พันล้านบาท ย่อมอยู่ระหว่างเจรจาพันธมิตรด้านสินเชื่อกว่า 20 ราย คาดเดือนนี้ทยอยได้ข้อสรุป ด้านธุรกิจรับซื้อหนี้ อยู่ระหว่างเจรจา 5 สถาบันรายใหญ่ มูลค่ากว่าหมื่นล้านบาท คาดว่าหนี้เดิมพอร์ตปลายปีได้เพิ่ม 6-8 พันล้านบาท

นายสุชนันต์ ยศะสินธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO เปิดเผยว่า ในช่วงที่เหลือของปีบริษัทจะเร่งดำเนินงานขยายพอร์ตธุรกิจให้สินเชื่อ ซึ่งอยู่ภายใต้การบริหารของ บริษัท ชโย แคปปิตอล จำกัด อย่างต่อเนื่อง เพื่อให้พอร์ตสินเชื่อสิ้นปี 2564 ขยายตัวเพิ่มขึ้นเป็นไม่น้อยกว่า 200-250 ล้านบาท และในปี 2565 วางเป้าหมายการเติบโตของพอร์ตสินเชื่อเป็นมากกว่า 1,000 ล้านบาท

*รุกหนักให้สินเชื่อ

โดยบริษัทวางกลยุทธ์ในการขับเคลื่อนจาก 3 ปัจจัยหลักๆ ได้แก่ 1. การให้สินเชื่อยานยนต์ ซึ่งในตอนนี้บริษัทอยู่ระหว่างเจรจากับทาง ATP30 ผู้ดำเนินธุรกิจให้บริการรถรับส่งพนักงานจากแหล่งที่พักอาศัยในเขตชุมชนไปยังโรงงานอุตสาหกรรมหรือสถานประกอบการ ที่ปัจจุบันมีความต้องการใช้รถจำนวน 600 คัน เบื้องต้นบริษัทคาดว่าจะสามารถปล่อยกู้ให้กับพนักงานได้ประมาณ 300 ราย เฉลี่ยราว 20,000-30,000 บาทต่อราย

2. การให้สินเชื่อสำหรับการลงทุนเปิดแฟรนไชส์ธุรกิจร้านอาหารให้กับเครือข่ายที่ที่ ฟู้ด จำกัด อาทิ เฮียส้มบะหมี่เกี๊ยว, โอ ข้าวมันไก่ และโลจิสติกส์ ซึ่งวางเป้าหมายขยายสาขาเพิ่มภายในไตรมาส 1/2565 เป็น 100 สาขา จากปัจจุบันที่มีราว 15 สาขา และภายในปี 2565 จะมีสาขาเป็นไม่น้อยกว่า 300 สาขา โดยการลงทุนแฟรนไชส์มีระดับราคาตั้งแต่ 30,000, 65,000 และ 75,000 บาทต่อสาขา เบื้องต้นบริษัทคาดหวังจะสามารถปล่อยสินเชื่อได้ไม่น้อยกว่า 50% ของความต้องการ

และ 3. การให้สินเชื่อส่วนบุคคล (Personal Loan) และ Advance Pay Loan ซึ่งในปัจจุบันบริษัทอยู่ระหว่างการเจรจากับบริษัททั้งในและนอกตลาดหลักทรัพย์ มากกว่า 20 บริษัท ในเบื้องต้นคาดว่าจะภายในช่วงปลายเดือนพฤศจิกายน 2564 จะได้ข้อสรุปไม่น้อยกว่า 10 บริษัท หรือเพิ่มฐานลูกค้าใหม่เฉลี่ยได้ไม่น้อยกว่า 2,000 ราย ซึ่งจะสามารถเริ่มให้สินเชื่อได้ตั้งแต่ปลายปีนี้เป็นต้นไป และคาดว่าจะรับรายได้ดอกเบี้ยได้อย่างเต็มปีในปี 2565 เป็นต้นไป

**เร่งซื้อหนี้มีนล.

ขณะที่ธุรกิจรับซื้อหนี้ด้วยคุณภาพนั้น บริษัทเตรียมเงินลงทุนไว้กว่า 2,000 ล้านบาท (รวมเงินทุน chayo JV) รองรับ การซื้อหนี้เข้ามาบริหารในพอร์ตเพิ่ม ปัจจุบันบริษัทอยู่ระหว่างการเจรจากับสถาบันการเงินประมาณ 4-5 ราย คิดเป็นมูลค่าหนี้กว่า 10,000 ล้านบาท แบ่งเป็นแบบมีหลักประกัน 80-90% และไม่มีหลักประกัน 10-20% เบื้องต้นบริษัทมีความคาดหวังจะมีส่วนแบ่งมูลค่าหนี้ดังกล่าวไม่น้อยกว่า 6,000-8,000 ล้านบาท เข้ามาเติมพอร์ตในช่วงปลายปีนี้เพิ่ม อย่างไรก็ตาม บริษัทคาดว่าจะเห็นความชัดเจนทั้งหมดภายในช่วงเดือนธันวาคม 2564

บริษัทมั่นใจว่าผลการดำเนินงานรวมในปี 2564 จะมีการเติบโตไม่น้อยกว่าเป้าหมายที่วางไว้ 25% จากปีก่อน ซึ่งนับตั้งแต่เดือนมกราคม-ตุลาคม 2564 บริษัทมีการซื้อหนี้ด้วยคุณภาพเข้ามาบริหารในพอร์ตได้เพิ่มแล้วกว่า 2,700 ล้านบาท ส่งผลให้ปัจจุบันบริษัทมีมูลค่าหนี้คงค้างในพอร์ตอยู่ที่ประมาณ 65,000 ล้านบาท แบ่งเป็นหนี้ที่มีหลักประกันประมาณ 15,000 ล้านบาท และหนี้ที่ไม่มีหลักประกันราว 50,000 ล้านบาท

สำหรับแผนการดำเนินงานในปี 2565 เบื้องต้นบริษัทวางเป้าหมายการเติบโตของผลการดำเนินงานไม่น้อยกว่า 25% และคาดว่าจะใช้เงินลงทุนประมาณ 2,500 ล้านบาท แบ่งเป็นของบริษัท จำนวน 2,000 ล้านบาท และ chayo JV จำนวน 500 ล้านบาท เพื่อรองรับการซื้อหนี้ด้วยคุณภาพเข้ามาบริหารในพอร์ตเพิ่มเติม

ในขณะที่มูลค่าหนี้ในระบปี 2565 นั้นคงต้องให้การจับตามองมาตรการช่วยเหลือของทางธนาคารแห่งประเทศไทยว่าจะมีอะไรใหม่ออกมาหรือไม่ แต่เชื่อว่าสถาบันการเงินจะค่อยๆ ปล่อยมูลค่าที่ออกมาเรื่อยๆ ส่วนตัวมองว่ามูลค่าหนี้ในระบบจะเพิ่มมากขึ้น

ทั้งนี้ บริษัทเตรียมออกหุ้นกู้อายุ 3 ปี อัตราดอกเบี้ยคงที่ 5.70% ต่อปี วัตถุประสงค์ออกเงินจ่ายดอกเบี้ยทุก 3 เดือน มูลค่าการเสนอขายรวม ไม่เกิน 1,250 ล้านบาท โดยมีวัตถุประสงค์การใช้เงิน เพื่อชำระคืนหุ้นกู้เดิม และเพื่อใช้เป็นเงินลงทุนสำหรับขยายกิจการ ซึ่งจะทำการเสนอขายในช่วงระหว่างวันที่ 18 - 19 และ 22 พฤศจิกายน 2564 นี้